



Πωλητής μονωτικών / δομικών προϊόντων με έδρα την Κρήτη

Κύριες Αρμοδιότητες:

- Υποστήριξη πελατών δικτύου με φυσική παρουσία
- Επαφή με τεχνικές εταιρίες και επισκέψεις σε εργοτάξια/συνεργεία εφαρμογής σε όλη τη περιφέρεια ευθύνης με σκοπό την παρουσίαση των προϊόντων.
- Συνεχής ενημέρωση για την εξέλιξη των προϊόντων και τις τάσεις της αγοράς.
- Παρακολούθηση του ανταγωνισμού.
- Δημιουργία αναφορών για τις πωλήσεις και την απόδοση των προϊόντων.

Απαραίτητα προσόντα:

- Επιθυμητή η γνώση δομικών υλικών και κατασκευαστικών λύσεων.
- Ικανότητα επικοινωνίας, αναλυτική σκέψη, μεθοδικότητα καθώς και δυνατότητα επίλυσης προβλημάτων.
- Προϋπηρεσία σε παρόμοια θέση θα θεωρηθεί πρόσθετο προσόν.
- Δυνατότητα συχνών ταξιδιών κυρίως εντός νομού.
- Χρήση ERP συστημάτων και MS Office.

Παροχές:

- Ανταγωνιστικό πακέτο αποδοχών.
- Πρόσθετη ιατροφαρμακευτική κάλυψη.
- Αυτοκίνητο, Κινητό, Laptop.
- Προοπτικές εξέλιξης.

Όλες οι αιτήσεις θα αντιμετωπιστούν με απόλυτη εμπιστευτικότητα.

Αποστολή βιογραφικού: info@esha.gr



EN ISO 9001:2015



EN ISO 14001:2015 1020-CPR-010021423

